

ACCOUNT MANAGER

At Ronya | Hamburg

Um sich für diese Stelle zu bewerben bitte den Lebenslauf an folgende Mailadresse senden: careers@ronya.de

ACCOUNT MANAGER

Du suchst die Herausforderung ein völlig neues Produkt im Markt zu verkaufen und gibst nicht bei der ersten Absage auf? Dann komme in unser wachsendes Team mit 20 Mitarbeitern und werde Teil einer völlig neuen Dienstleistungsplattform für Autoservices in Deutschland.

Starte mit uns durch und arbeite in einem Team bestehend aus jungen Köpfen und erfahrenen Managern.

ZUSTÄNDIGKEITEN

Diese Aufgaben und Voraussetzungen sind genau Dein Ding:

- Neukundengewinnung mittelständischer bis großer Fuhrparks vom ersten Kontakt, über die Akquisition bis hin zum Vertragsabschluss mit dem Ziel einer langfristigen Kundenbeziehung
- Kaltakquise ist für Dich kein Fremdwort und Du bringst idealerweise ein gutes Netzwerk aus der Flottenbranche mit
- Du denkst unternehmerisch und kannst Kunden über Dein Auftreten begeistern und bringst bei Kundengesprächen die Vorteile unserer Lösung auf den Punkt
- Du unterstützt die Vertriebsleitung in der Umsetzung aller strategischen, operativen und konzeptionellen Ziele
- Du arbeitest mit dem Kunden und kannst unsere digitalen Prozesse überzeugend erklären
- Du organisierst und strukturierst Dein Vertriebsgebiet selbständig und präsentierst unsere Lösung bei Kunden vor Ort, in Online- Besprechungen oder auf Messen und Events

FÄHIGKEITEN

- Du bringst Erfahrung im Vertrieb mit
- Du bist Verhandlungs- und Durchsetzungsstark
- Du bringst eine hohe Reisebereitschaft mit
- Du hast gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift